



Wir suchen: **Vertriebsingenieur Industriearmaturen (m/w/d)**

UNSER UNTERNEHMEN

Die ADAMS Armaturen GmbH ist ein führendes mittelständisches Unternehmen auf dem Gebiet der Schwer- und Spezialarmaturen für industrielle Anwendungen. Wir sind insbesondere im Bereich Kraftwerke, Raffinerien, Chemie- und Petrochemieanlagen sowie weiteren Industrien tätig.

ADAMS ist weltweit ein Synonym für Klappenarmaturen höchster Funktionssicherheit und erstklassiger Qualität. Dafür sorgt ein Netz aus Produktionsstätten, Tochtergesellschaften und Verkaufsbüros. Die schnelle und persönliche Kommunikation mit Kunden und Partnern hat in unserem Haus seit Jahrzehnten Priorität.

Seit über 60 Jahren ist die ADAMS Armaturen GmbH ein privates Unternehmen im Besitz der Familie Adams. Als mittelständisches Unternehmen mit weltweit mehr als 350 Mitarbeitern haben wir uns als zuverlässiger Partner bei unseren Kunden etabliert.

IHRE AUFGABEN

- Bearbeitung der Vertriebsregion DACH oder Polen
- Pflege und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Akquisition von Neukunden und Kooperationspartnern
- Technische und kaufmännische Kundenberatung und Ausarbeitung individueller Lösungen
- Führen von Angebots- und Auftragsverhandlungen
- Angebotserstellung und Festlegung des Lieferumfangs auf Basis der geltenden Regelwerke sowie diverser Kundenspezifikationen
- Nachverfolgung von Anfragen
- Mitwirken an Messeveranstaltungen und Marketingmaßnahmen
- Kosten- und termingerechte Auftragsabwicklung

IHR PROFIL

- Sie sind Ingenieur (m/w/d), Techniker (m/w/d) oder besitzen einen Bachelor / Master (m/w/d) in der Fachrichtungen Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Sie verfügen über eine kundenorientierte Arbeitsweise
- Sie besitzen ein gutes technisches Vorstellungsvermögen und kaufmännisches Denken
- Sie verfügen über einen sicheren Umgang mit den gängigen Microsoft Office Programmen und besitzen EDV-Kenntnisse
- Sie besitzen eine ergebnisorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sie verfügen über verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift und / oder über verhandlungssichere Polnischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie sind flexibel und besitzen eine hohe Einsatzbereitschaft
- Sie arbeiten selbstständig, zielorientiert, proaktiv und teamorientiert
- Sie verfügen idealerweise über Vertriebserfahrungen mit technischen Produkten
- Darüber hinaus besitzen Sie eine hohe Reisebereitschaft



UNSER ANGEBOT

- Eine Unternehmenskultur, die durch Offenheit, Innovationsbereitschaft und Motivation geprägt ist
- Die Mitarbeit in einem internationalen, mittelständischen Familienunternehmen
- Eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem traditionsreichen Unternehmen
- Einen hohen Grad an Eigenverantwortung der Raum lässt zur selbstbestimmten zielgerichteten Organisation der Tätigkeit
- Solide langfristige Perspektiven
- Eine umfangreiche und individuelle Einarbeitung
- Ein zukunftssicherer, interessanter und abwechslungsreicher Arbeitsplatz
- Möglichkeit zur regelmäßigen Weiterbildung

Um einen einheitlichen Prozess zu gewährleisten, bündeln wir alle eingehenden Bewerbungen in unserem Bewerbermanagement und leiten sie an den zuständigen Geschäftsbereich weiter. Dieser wertet alle Unterlagen aus und entscheidet über den weiteren Verlauf. Nach Abschluss des Bewerbungsverfahrens benachrichtigen wir Sie.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte senden Sie die Unterlagen im .pdf Format an: personal@adams-armaturen.de

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird bei Personenbezeichnungen und personenbezogenen Hauptwörtern auf dieser Website die männliche Form verwendet. Entsprechende Begriffe gelten im Sinne der Gleichbehandlung grundsätzlich für alle Geschlechter. Die verkürzte Sprachform hat nur redaktionelle Gründe und beinhaltet keine Wertung.