Wir suchen für unser Team:

Vertriebsingenieur Industriearmaturen (m/w/d)

DAS SIND WIR:

Die ADAMS Armaturen GmbH ist ein führendes mittelständisches Unternehmen auf dem Gebiet der Schwer- und Spezialarmaturen für industrielle Anwendungen. Wir sind insbesondere im Bereich Kraftwerke, Raffinerien, Chemie- und Petrochemieanlagen sowie weiteren Industrien tätig.

ADAMS ist weltweit ein Synonym für Klappenarmaturen höchster Funktionssicherheit und erstklassiger Qualität. Dafür sorgt ein Netz aus Produktionsstätten, Tochtergesellschaften und Verkaufsbüros. Die schnelle und persönliche Kommunikation mit Kunden und Partnern hat in unserem Haus seit Jahrzehnten Priorität.

Seit über 60 Jahren ist die ADAMS Armaturen GmbH ein privates Unternehmen im Besitz der Familie Adams. Als mittelständisches Unternehmen mit weltweit mehr als 350 Mitarbeitern haben wir uns als zuverlässiger Partner bei unseren Kunden etabliert.

DAFÜR STEHEN SIE AUF:

- Bearbeitung der Vertriebsregion DACH oder Polen
- Pflege und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Akquisition von Neukunden und Kooperationspartnern
- technische und kaufmännische Kundenberatung und Ausarbeitung individueller Lösungen
- Führen von Angebots- und Auftragsverhandlungen
- Angebotserstellung und Festlegung des Lieferumfangs auf Basis der geltenden Regelwerke sowie diverser Kundenspezifikationen
- Nachverfolgung von Anfragen
- Mitwirken an Messeveranstaltungen und Marketingmaßnahmen
- kosten- und termingerechte Auftragsabwicklung

DAS BRINGEN SIE MIT:

- abgeschlossenes Studium Fachrichtung Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbarer Studiengang
- alternativ: abgeschlossene Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker
- hohe Kundenorientierung
- gutes technisches Vorstellungsvermögen und kaufmännisches Denken
- sicherer Umgang mit den gängigen Microsoft Office Programmen und ERP-Kenntnisse
- ergebnisorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift und / oder verhandlungssichere Polnischkenntnisse in Wort und Schrift
- Flexibilität und hohe Einsatzbereitschaft
- selbstständige, zielorientierte, proaktive und teamorientierte Arbeitsweise
- idealerweise Vertriebserfahrung mit technischen Produkten
- hohe Bereitschaft zu weltweiten Dienstreisen

DAS BIETEN WIR IHNEN ZUSÄTZLICH ZU IHREM GEHALT:

- eine offene und familiäre Unternehmenskultur
- einen interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz bei einem zukunftssicheren Arbeitgeber mit spannenden Produkten
- Raum für Mitgestaltung und eine teamorientierte Arbeitsatmosphäre
- flexible Arbeitszeiten
- 30 Urlaubstage sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Sonderurlaub und Jubiläumsgeld
- Betriebliche Altersvorsorge
- umfassende und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- kostenlose Parkplätze sowie eine gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel
- Corporate Benefits und regelmäßige Mitarbeiterevents

Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich doch einfach.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen im .pdf Format an: **bewerbung@adams-armaturen.de**